

平安健康醫療科技有限公司

臨時董事會主席、首席執行官方蔚豪先生大鑑：

疫情過後業務會出現短暫放緩，現在實宜發展新服務及優化及新增可診斷的病症，令貴公司早日轉虧為盈。

以下是在下對貴公司的發展建議：

A. 以配股支付收購藥廠研發新藥，好處不用以現金收購又可集資發展業務。減少虧損。

B. 增加會員非疾病時的消費產品以增加公司收入：

1. 增加參茸海味產品禮品裝：(在內地購買正貨十分困難)

產品如冬蟲夏草，花膠等

產品裝可分為：

常用家庭裝(數量較多)，節日送禮裝(數量較少，包裝較好)

2. 為會員提供網上病歷供平安好醫生或非貴公司的醫生查閱：

好處：

可以為會員提供更快更準確的醫療服務。

可以為會員定期提供產品資訊(透過手機短訊)以增加收入。

3. 開設會員推薦計劃：

舊會員推薦朋友成為會員可以獲得購物優惠，新會員也同時獲得優惠。

好處：

加快會員增加速度。

增加會員消費額。

4. 藥膳:

為會員準備好的保健湯包速遞服務，可分乾包(即準備好藥材及煲煮方法供會員自己煲煮)，即飲包(即會員可即時飲用)

5. 急救裝備租用:

可分家用裝，商用裝

家用裝

裝備箱中有一般家用所需的急救用品，如崩帶，消毒膠布，消毒藥水，燙火藥等。內附使用說明書及急救電話號碼及平安好醫生聯絡方法。

商用裝

與家用裝的內容一樣，但數量較多。

平安好醫生用電腦程式，定期自動會檢查過期及補充。

好處:

增加非診斷收入，定期收取租用費。

急救箱內用品可收取廣告費才配置那家的用品(要注意品質)

6. 提供網上急救課程

好處:

只需制作一段短片就可獲得收入。

7. 開設收費講座(平安好醫生的醫護人員免費)

好處

培訓醫生，護士，請外國專家交流並收取講座費。

可提升貴公司的醫療水平。

C. 加強診斷服務

1. 專利診斷衣(開發概念)

Usb to 手機供醫生診斷及供電，如病人說出那個位置不適按那位置醫生就收到病人的顯示圖，醫生也可以按主機的病人顯示圖，診斷衣就有 LED 顯示。

好處：

以增加醫生與病人之間的互動，增加可診斷的病証及診斷的準確性。

2. 網上心理醫生服務

網上心理醫生可令病人的私隱較高，不用到門診產生不安及給別人知道的情況。

3. 兒童心理學課程

在內地的情況下父母大多重視自己的子女，而且願意在子女身上付出更多，以上服務可幫助父母教導小朋友。

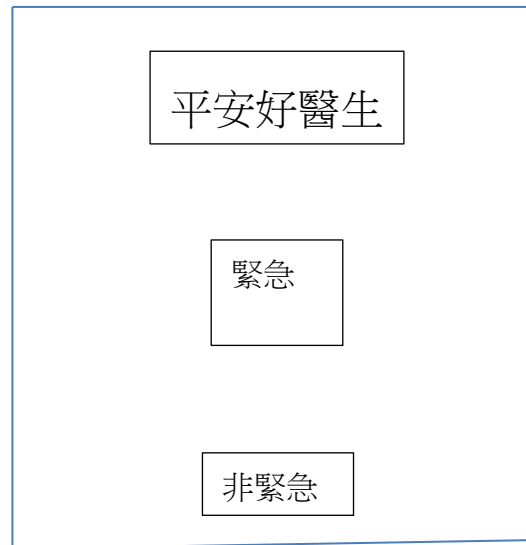
4. 團體會員優惠

團體會員如學校，公司員工福利(自動送出病假申請)。

集體活動：如運動會的醫生，護士支援服務。

5. 急救按鈕

app 的第一頁的設計



按緊急制就會用 GPS 或會員地址資料確定位置召喚救傷車，及回電詢問病人情況。

按非緊急制給老人、長期病患者、非緊急情況的病人使用。

D. 團體會員優惠

1. 學校學生及公司員工當使用診斷後會自動送出病假申請

好處:

對公司及學校來說十分方便及不用擔心放假病假的情況。

對員工及學生來說又十分方便，可以爭取時間休息。

2. 集體活動: 如運動會醫生, 護士支援服務

好處:

增加知名度及市民的信心。

會員分三級

第一級免收費，但每次享用服務收全費。

第二級每月二十元(可調節)，但每次九折收費(可調節)。

第三級每月一百元(可調節)，但每次五折收費(可調節)。

送有關健康的講座。

本方案每月預期收益根據貴公司 2020 年公報數據(假設每個會員都向貴公司購買服務而每個會員的每月為港幣\$100)

會員數目 x 每個會員的每月收費

2.89 億 x \$100 = 港幣 34,600,000,000(轉虧為盈)

活躍用戶 x 每個會員的每月收費

6270 萬 x \$100 = 港幣 6,730,000,000 (轉虧為盈)

月付費用戶

300 萬 x \$100 = 港幣 300,000,000 (轉虧為盈)

注意

如對以上方案有興趣採用可向本人聯絡購買。如閣下在本方案發出六個月後未獲回覆，本人將視作貴方不會採用，本人將本方案的内容售予其他公司及人仕。以上內容敬請保持保密以免在下採取法律行動。

研究收費: 3000 萬港元(由於貴公司仍然未有盈利在下建議以下付款方案)

首期 1500 萬港元

其餘收費 1500 萬港元於公司公佈業績後後一個月內付款

26/8/2020

平安健康医疗科技有限公司

临时董事会主席、首席执行官方蔚豪先生大鉴：

疫情过后业务会出现短暂放缓，现在实宜发展新服务及优化及新增可诊断的病症，令贵公司早日转亏为盈。

以下是在下对贵公司的发展建议：

E. 以配股支付收购药厂研发新药，好处不用以现金收购又可集资发展业务。减少亏损。

F. 增加会员非疾病时的消费产品以增加公司收入：

8. 增加参茸海味产品礼品装:(在内地购买正货十分困难)

产品如冬虫夏草，花胶等

产品装可分为：

常用家庭装(数量较多)，节日送礼装(数量较少，包装较好)

9. 为会员提供网上病历供平安好医生或非贵公司的医生查阅：

好处：

可以为会员提供更快更准确的医疗服务。

可以为会员定期提供产品信息(透过手机短讯)以增加收入。

10. 开设会员推荐计划：

旧会员推荐朋友成为会员可以获得购物优惠，新会员也同时获得优惠。

好处：

加快会员增加速度。

增加会员消费额。

11. 药膳:

为会员准备好的保健汤包速递服务,可分干包(即准备好药材及煲煮方法供会员自己煲煮),即饮包(即会员可实时饮用)

12. 急救装备租用:

可分家用装,商用装

家用装

装备箱中有一般家用所需的急救用品,如崩带,消毒胶布,消毒药水,烫火药等。内附使用说明书及急救电话号码及平安好医生联络方法。

商用装

与家用装的内容一样,但数量较多。

平安好医生用计算机程序,定期自动会检查过期及补充。

好处:

增加非诊断收入,定期收取租用费。

急救箱内用品可收取广告费才配置那家的用品(要注意质量)

13. 提供网上急救课程

好处:

只需制作一段短片就可获得收入。

14. 开设收费讲座(平安好医生的医护人员免费)

好处

培训医生,护士,请外国专家交流并收取讲座费。

可提升贵公司的医疗水平。

G. 加强诊断服务

6. 专利诊断衣(开发概念)

Usb to 手机供医生诊断及供电，如病人说出那个位置不适按那位置医生就收到病人的显示图，医生也可以按主机的病人显示图，诊断衣就有 LED 显示。

好处:

以增加医生与病人之间的互动，增加可诊断的病证及诊断的准确性。

7. 网上心理医生服务

网上心理医生可令病人的私隐较高，不用到门诊产生不安及给别人知道的情况。

8. 儿童心理学课程

在内地的情况下父母大多重视自己的子女，而且愿意在子女身上付出更多，以上服务可帮助父母教导小朋友。

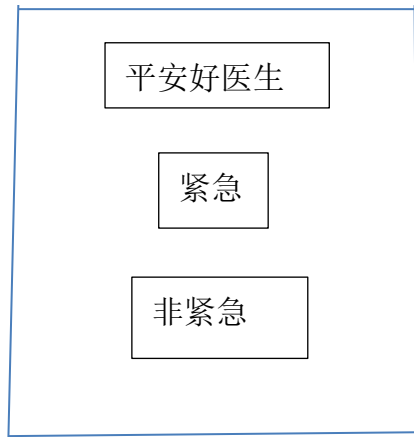
9. 团体会员优惠

团体会员如学校，公司员工福利(自动送出病假申请)。

集体活动: 如运动会的医生, 护士支持服务。

10. 急救按钮

app 的第一页的设计



按紧急制就会用 GPS 或会员地址数据确定位置召唤救伤车，及回电询问病人情况。

按非紧急制给老人、长期病患者、非紧急情况的病人使用。

H. 团体会员优惠

3. 学校学生及公司员工当使用诊断后会自动送出病假申请

好处:

对公司及学校来说十分方便及不用担心放假病假的情况。

对员工及学生来说又十分方便，可以争取时间休息。

4. 集体活动: 如运动会医生, 护士支持服务

好处:

增加知名度及市民的信心。

会员分三级

第一级免收费，但每次享用服务收全费。

第二级每月二十元(可调节)，但每次九折收费(可调节)。

第三级每月一百元(可调节)，但每次五折收费(可调节)。

送有关健康的讲座。

本方案每月预期收益根据贵公司 2020 年公报数据(假设每个会员都向贵公司购买服务而每个会员的每月为港币\$100)

会员数目 x 每个会员的每月收费

2.89 亿 x \$100 = 港币 34,600,000,000(转亏为盈)

活跃用户 x 每个会员的每月收费

6270 万 x \$100 = 港币 6,730,000,000 (转亏为盈)

月付费用户

300 万 x \$100 = 港币 300,000,000 (转亏为盈)

注意

如对以上方案有兴趣采用可向本人联络购买。如阁下在本方案发出六个月后未获回复，本人将视作贵方不会采用，本人将本方案的内容售予其他公司及人士。以上内容敬请保持保密以免在下采取法律行动。

研究收费: 3000 万港元(由于贵公司仍然未有盈利在下建议以下付款方案)

首期 1500 万港元

其余收费 1500 万港元于公司公布业绩后后一个月内付款

26/8/2020

寄深圳市前海深港合作区前湾一路 1 号 A 栋 201
室

平安健康醫療科技有限公司(平安好醫生)

方蔚豪先生

临时董事会主席、首席执行官收

寄香港灣仔皇后大道東 248 號陽光中心 40 樓

平安健康醫療科技有限公司(平安好醫生)

方蔚豪先生

臨時董事會主席、首席執行官收